

Seminar

Kunden und Investoren aus Osteuropa erfolgreich ansprechen
Â

Frisches Kapital aus dem Osten? Touristen aus Osteuropa?

Kommunen und Unternehmen interessieren sich für kapitalstarke Kunden aus Osteuropa. Der Gedanke daran ist jedoch oft mit gemischten Gefühlen verbunden: einerseits werden neue Kunden und Investoren gesucht, andererseits ist die Frage: ?Ja, passen die denn zu uns??Â Gerade zwischen ?waschechten? Schwaben und Russen gibt es nicht nur Unterschiede, sondern auch Ähnlichkeiten, die den Kontakt sehr erleichtern. Dieses Seminar möchte Sie nicht nur, darüber informieren, sondern auch, wie Sie durch Ihre Homepage, durch Werbematerial und durch die Gestaltung des persönlichen Kontaktes Ihre zukünftigen Partner aus Osteuropa zielsicher und erfolgreich ansprechen. Inhalte:

- Gestaltung Ihrer Homepage

- Selbstpräsentation von Unternehmen bzw. Kommune

- Vorher geprüft: kann die Chemie zwischen uns passen?

- Der Gast aus dem Osten kommt: Verhandlungstechnik und Kommunikation - Ohne Beziehungspflege kein dauerhafter ErfolgÂ

Â Ansprechpartner: GUS-Consult Christian Semmler, Nehren; 074 73 - 95 33 575
cs@gus-consult-semmler.de